MIT GUTSCHEIN DER AGENTUR FÜR ARBEIT ODER DES JOBCENTERS

Arbeitslos? Mach dich selbstständig.

Ein Coach, 1:1, online aus ganz Deutschland, bis dein Businessplan steht und du weißt, ob deine Zahlen tragen.

0 €

zahlst du mit bewilligtem Gutschein für das Coaching.[1]

Für dich, wenn du gründen willst und arbeitslos, arbeitsuchend gemeldet oder von Arbeitslosigkeit bedroht bist.

Was du am Ende in der Hand hast

ERGEBNIS 01

Deine Rentabilitätsvorschau

Umsatz, Kosten und was zum Leben bleibt. Entweder die Zahlen tragen, oder du weißt vor der Gründung, was sich ändern muss.

ERGEBNIS 02

Businessplan und Finanzplan

Über drei Jahre, mit denen die fachkundige Stelle arbeiten kann. Beide gehören dir.

ERGEBNIS 03

Einen Plan für deine ersten Aufträge

Einen Verkaufsprozess, mit dem du deine ersten Aufträge holst.

So läuft es ab

1

TAG 1 BIS 10

Anmelden

Gutschein hochladen, Rückruf am nächsten Werktag. Bis die Agentur oder das Jobcenter bewilligt, vergeht meist etwa eine Woche.

2

BEI 80 UE 6 BIS 8 WOCHEN

Coaching

Einzeltermine mit deinem Coach, online oder in Berlin, mit Zeit zum Umsetzen zwischen den Terminen.

3

NACH DEM COACHING

Gründen

Gründungszuschuss oder Einstiegsgeld beantragst du selbst, vor der Gewerbeanmeldung. Für beide muss dein Vorhaben tragen.

5,0 bei Google · 53 Bewertungen | über 1.200 begleitete Gründungen | Mitglied der IHK Berlin | Gelisteter BAFA-Berater

NOCH OHNE GUTSCHEIN?

Eignung prüfen

5 Fragen, ohne Anmeldung

nxtmilestone.com/avgs-beantragen

GUTSCHEIN SCHON DA?

Gutschein einlösen

Rückruf am nächsten Werktag

nxtmilestone.com/avgs-einloesen

[1] Die Kosten des Coachings trägt der Gutschein. Nebenkosten wie die fachkundige Stellungnahme zahlst du selbst. Ob du einen Gutschein bekommst, entscheidet deine Vermittlungsfachkraft nach eigenem Ermessen.

9 Module, aus denen wir dein Coaching zusammenstellen

Zusammen 150 UE (Unterrichtseinheiten zu je 45 Minuten), ein Gutschein deckt bis zu 120 UE. Im Rückruf stellen wir die Module mit dir zusammen, passend zu deinem Vorhaben und deinem Gutschein.

1 Geschäftsmodell und Markteintritt — 10 UE

Was du mitbringst und was dein Angebot leisten soll · wie du in den Markt kommst. Danach hast du dein Geschäftsmodell auf einer Seite.

2 Steuern, Recht, Rentabilität und soziale Absicherung — 25 UE

Rentabilitätsvorschau · Rechtsform · Anmeldungen · Kranken- und Rentenversicherung · Steuern. Danach hast du eine Rentabilitätsvorschau und eine Liste, was in welcher Reihenfolge zu erledigen ist.

3 Marketing: Strategie und Praxis — 15 UE

Wer deine ersten zehn Kunden sind · wie du sie erreichst · was dich ein Kunde kostet. Danach hast du einen Plan für die ersten Monate nach dem Start.

4 Wachstum, Planung und Steuerung — 15 UE

Kennzahlen für jeden Monat · ein einfaches Controlling · was du tust, wenn die Zahlen abweichen. Danach hast du die Kennzahlen, an denen du siehst, ob dein Plan aufgeht.

5 Businessplan, Markt und Wettbewerb — 20 UE

Wer kauft · wer schon Ähnliches anbietet · die Zahlen nachrechnen · den Textteil schreiben. Danach hast du einen Businessplan, mit dem Agentur und fachkundige Stelle arbeiten können.

6 Vertrieb und Verkaufsprozesse — 20 UE

Wie aus einer Anfrage ein Auftrag wird · Angebot und Preise aufschreiben · das erste Verkaufsgespräch üben. Danach hast du einen Verkaufsprozess, mit dem du deine ersten Aufträge holst.

7 Nachhaltigkeit, Digitalisierung und KI — 20 UE

Abläufe, die du von Anfang an digital aufsetzt · wo dir KI Zeit spart · Werkzeuge, die zu deinem Budget passen. Danach hast du eine Liste der Abläufe mit den Werkzeugen dafür.

8 Risiken und Krisen — 15 UE

Die Risiken deines Vorhabens · wie du vorbeugst · was du im Ernstfall tust. Danach hast du einen Plan für den Fall, dass es anders kommt.

9 Preise und Angebot — 10 UE

Welcher Preis deine Kosten deckt · was Kunden anderswo zahlen · dein Angebot in Pakete oder Stufen fassen. Danach hast du Preise, die du begründen kannst.

UMFANG
8 bis 90 Stunden, wie auf deinem Gutschein

EMPFEHLUNG
Mindestens 30 Stunden (40 UE)

TEMPO
7,5 bis 11 Stunden pro Woche

FORMAT
Online, deutschlandweit, in Einzelterminen

Deine Coaches



Georg Binienda-Meuser
Gründer von nxt milestone



Kerstin Buschbeck
Team und Führung



Till Lagemann
Marke und Gründung



Paul Scodellaro
Wachstum und Abläufe

Dein Coach arbeitet für dich. Die Agentur für Arbeit oder das Jobcenter bekommt von uns nur eine Teilnahmebestätigung, keinen Bericht über deine Idee oder unsere Gespräche.

Wer den Gutschein bekommen kann

- Du bist arbeitslos, arbeitsuchend gemeldet oder von Arbeitslosigkeit bedroht
- Du willst dich hauptberuflich selbstständig machen
- Du hast noch nicht gegründet

Ungekündigt beschäftigt, ohne dass Arbeitslosigkeit droht? Dann kommt der AVGS in der Regel nicht infrage.

> „Die meisten kommen mit einer Idee und dem Gefühl, dass sie nicht reicht. Meistens reicht sie. Was fehlt, ist die Rechnung dahinter."
>
> Georg Binienda-Meuser, Gründer von nxt milestone

Der Aktivierungs- und Vermittlungsgutschein nach § 45 SGB III, der Gründungszuschuss nach § 93 SGB III und das Einstiegsgeld nach § 16b SGB II sind Ermessensleistungen. Einen Rechtsanspruch gibt es nicht. Über die Bewilligung entscheidet ausschließlich die zuständige Agentur für Arbeit oder das zuständige Jobcenter im Einzelfall. Stand Oktober 2026, alle Angaben ohne Gewähr. Dieser Flyer ersetzt keine Rechts- oder Steuerberatung.

M&M Consultants UG (haftungsbeschränkt) · Domherrnstr. 2 · 55268 Nieder-Olm · info@nxtmilestone.com · www.nxtmilestone.com/avgs